



Offre d'emploi

Titre : Superviseur régional, Ventes – Québec (630)

Lieu de travail : Québec

Description de l'entreprise :

Le Groupe Geloso est une organisation implantée à Laval dans le secteur de l'alimentation. Nous offrons une vaste gamme de boissons reconnues et uniques dans toutes les catégories clés. La compagnie est représentée par plus de 50 marques, allant des bières, vins importés et boissons à base de malt. Nous sommes une compagnie innovatrice, en forte croissance et leader au Québec dans la catégorie d'alcomalts qui distribue, entre autres, les produits Poppers, Pepito Sangria, Bacardi+, REV et Casal Domingo.

Description de poste :

Nous sommes à la recherche d'un superviseur des ventes pour notre force de vente dans la région de Québec. Le titulaire du poste aura comme responsabilités principales :

- Respect des budgets de ventes de sa région ;
- Embauche, évaluation et formation de son personnel ;
- Identifier les forces et faiblesses de chaque membre de son équipe et faire les ajustements nécessaires à l'optimisation du potentiel de chacun ;
- Gestion des principaux regroupements grandes et petites surfaces de sa région ;
- Travailler 4 jours par semaine sur la route afin de coacher et de former les représentants et marchandiseurs sur l'exécution des priorités pour l'ensemble de son équipe ;
- S'assurer que les objectifs de ventes sont atteints ;
- Former et coacher tous les membres de son équipe à optimiser tous les outils à leur disposition ;
- Face aux changements continuels de l'industrie, identifier des opportunités afin de maximiser les ventes et améliorer le positionnement de nos produits en magasin ;
- Entretenir de bonnes relations avec les coordonnateurs/directeurs des opérations des bannières
- Entretenir de bonnes relations avec tous les intervenants en magasins (directeurs, gérants, commis, etc.) ;
- Toutes autres tâches connexes.

Exigences :

Le candidat doit :

- Posséder un B.Sc. en administration ou toute expérience pertinente ;
- Posséder 2 à 3 ans d'expérience en supervision de personnel, en vente et en alimentation (DSD) ;
- Posséder 2 à 3 ans d'expérience en négociation avec des marchands propriétaires ;
- Être professionnel et responsable ;
- Orienté sur les résultats et assidu dans la transmission des suivis exigés ;
- Expérience en gestion de budget.
- Être à l'affût de l'évolution du marché et avoir une excellente vision stratégique du marché du détail ;
- Forts accomplissements en développement des affaires et en service à la clientèle ;
- Posséder un bon esprit d'équipe et faire preuve d'excellentes relations interpersonnelles ;
- Avoir une connaissance des planogrammes ;
- Être à l'aise avec les techniques de mise en marché ;
- Détenir un permis de conduire valide ;
- Faire preuve de bonnes capacités de coaching.

Nous offrons la voiture fournie, le cellulaire, un plan de boni, des assurances, un REER collectif et un salaire concurrentiel.



Offre d'emploi

Veillez faire parvenir votre curriculum vitae par courriel à :

ressourceshumaines@groupeomni.com.

Veillez indiquer le numéro de référence : 630.

Nous vous remercions de l'intérêt que vous manifestez pour le Groupe Geloso. En raison du grand nombre de candidatures que nous recevons, nous ne pouvons traiter aucune offre de service par téléphone. Nous ne communiquerons qu'avec les personnes retenues pour une entrevue.

Les agences de placement sont priées de s'abstenir.

Remarque : Dans le but d'alléger ce texte, le masculin englobe le féminin.